

Alternance
2 ans

**BAC
+5**

Manager du Développement Commercial - Retail Management

Ces futurs managers seront capables de piloter des projets en magasin ou en centrale d'achats avec une approche stratégique, d'en gérer les moyens humains, matériels et financiers en autonomie. Ils auront la possibilité d'assumer des fonctions opérationnelles en gestion et en management, ou de fonder et faire croître leur propre entreprise.



SALAIRE

à partir de

935 €

net par mois

(de 21 à 25 ans en apprentissage)



RYTHME

1 semaine
de cours pour
3 semaines
en entreprise



RÉUSSITE

92 %
de diplômés
(moyenne école
toutes formations
sortants 2023)

Formation gratuite (financée par l'entreprise) et rémunérée

Titre "Manager Opérationnel de Business Unit" de niveau 6, 240 ECTS, délivré par le certificateur Talis Compétences & Certifications, enregistré au RNCP pour 5 ans, par décision de France compétences en date du 18 novembre 2019 jusqu'au 18 novembre 2024, sous le numéro 34333. Code NSF 310m. Accessibilité VAE : vae.gouv.fr



Inscrivez-vous sur isffel.fr !

Retrouvez aussi sur notre site des **témoignages**,
les **programmes détaillés**, nos **événements...**



Locaux et formations accessibles
aux personnes en situation
de handicap.
Accompagnement personnalisé.

Manager du Développement Commercial - Retail Management

PUBLIC

- Titulaire d'un Bac+3 validé : L3, BUT3, Licence Pro, Bachelor, Titre RNCP (niveau 6 - 180 ECTS)

MÉTIERS VISÉS

Directeur d'enseigne, Responsable de centre de profit, Directeur commercial, Responsable d'univers, Responsable de rayon, Responsable e-commerce, Category manager...

PROGRAMME

- Analyse et pilotage de la veille stratégique
- Élaboration de la stratégie marketing, e-marketing et communication
- Prise en compte des nouveaux business modèles dans la décision stratégique
- Pilotage budgétaire, financier
- Développement du réseau de partenaires
- Conception et pilotage d'un projet de création d'entreprise
- Management des équipes
- Compétences transversales : anglais, management de projet, création de site web, maîtrise des outils digitaux, personal branding, mindmapping, méthode agile, design thinking, e-réputation



Formation dispensée
dans les locaux
de l'ENC à **Nantes**

ENTREPRISES D'ALTERNANCE

Si vous êtes recruté, nous vous guidons pour la recherche d'une entreprise et faisons le maximum pour vous proposer un contrat d'alternance répondant à vos critères (secteur d'activité, zone géographique...).

Exemples concrets de missions confiées : études de marché pour déterminer la faisabilité de projets commerciaux, gestion d'opérations commerciales d'envergure, gestion de rayons en autonomie, participation aux salons dans le cadre des choix de gamme, référencement et négociations fournisseurs, management opérationnel des équipes...



2/3 des contrats trouvés

grâce à l'ISFFEL
(moyenne rentrées 2023)



92 % d'insertion

(moyenne école sortants 2022
ayant répondu à l'enquête
3 à 5 mois après la fin
des formations)

CONTACT



Matthieu L'AOT :
06 07 37 95 29 - laot@isffel.fr

